

BACHELOR IMMOBILIER

Responsable d'Affaires en Immobilier

SPÉCIALISATION **PROMOTION IMMOBILIÈRE**



Le diplôme :

Bachelor Responsable d'Affaires en Immobilier

Titre reconnu par l'État et inscrit au RNCP 36662 au niveau 6
Titre préparé en partenariat ECORIS | CODE NSF 313M



Le rythme :

Alternance ou initial

1 semaine école

2 semaines entreprise

En initial minimum 40 jours

Intégration en septembre



L'admission :

Pré-requis Bac + 2 ou titre de niveau 5 validé

Test d'entrée

Candidature sur www.totemformation.fr



L'accessibilité :

Formation accessible aux personnes en situation de handicap



Le financement :

INITIAL : 4800€/an. Formation financée par l'étudiant ou par un tiers.

ou

ALTERNANCE :

- Formation financée tout ou partie par l'OPCO de l'employeur

- Rémunération sous contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

Métiers visés :



- > Promoteur immobilier
- > Responsable de programmation immobilière
- > Monteur d'opérations immobilières
- > Prospecteur foncier

Objectifs de la formation :

- ✓ Réaliser une activité de transaction ou de gestion immobilière dans le respect des règles de droit
- ✓ Accompagner et optimiser fiscalement le patrimoine immobilier d'un client
- ✓ Participer au développement d'une agence immobilière
- ✓ Manager une équipe
- ✓ Maîtriser le processus de transaction immobilière

Les poursuites d'études

Les examens :

Évaluation des connaissances et compétences

acquises à l'école : partiels, dossiers et contrôles continus

Évaluation des compétences déployées en

entreprise : mémoire et soutenance

BAC +5 Mastère COMMERCE Manager du Développement Commercial
BAC +5 Mastère COMMUNICATION Expert en Stratégie de Communication Digitale
BAC +5 Mastère RH Manager en Ressources Humaines

Compétences professionnelles

Réalisation d'une activité de transaction ou de gestion immobilière dans le respect des règles de droit

Simulation professionnelle, techniques de vente, environnement économique et juridique de l'immobilier, gestion immobilière et syndic, techniques du bâtiment

Accompagnement et optimisation fiscale du patrimoine immobilier d'un client

Financement et fiscalité, gestion financière et culture entrepreneuriale

Développement commercial et management d'une équipe au sein d'une agence immobilière

Communication et management, législation et gestion des ressources humaines, RSE

Business english & TOEIC

Business english & préparation + passage du TOEIC



SPÉCIALISATION PROMOTION IMMOBILIÈRE

Prospection terrain, montage des dossiers et études préalables, analyse des aspects juridiques, financiers et techniques du projet, suivi du projet et commercialisation

ACCÈS AUX ATELIERS

Personnalisez votre formation en participant à plusieurs workshops/ateliers : théâtre, gestion du stress, négociation, psychologie client, anglais Lunch Time ou espagnol El Recreo...

Fabre étudiant en BACHELOR IMMOBILIER

" Ancien sportif professionnel, j'ai repris mes études avec Totem Formation, qui m'a intégré pour une réorientation en vente immobilière. En Bachelor RDAI en alternance, j'améliore mes compétences en finance, droit et gestion. Totem offre un excellent suivi et des infrastructures modernes, tout en partageant mes valeurs de travail, esprit d'équipe et respect. "

Pourquoi choisir Totem ?

- ✓ Un suivi individuel et adapté à votre profil
- ✓ Une professionnalisation de votre parcours
- ✓ Une expérience étudiante
- ✓ Une proximité avec vos formateurs & l'équipe
- ✓ Des formateurs experts dans leur domaine
- ✓ Une école moderne